

MON NOUVEAU VÉHICULE

- 1 Je me rends chez Renault, **avec ou sans apport** pour financer mon nouveau véhicule.
- 2 Mon conseiller commercial m'aide à **diagnostiquer mes besoins** en terme de véhicule parmi la gamme Renault.



MON FINANCEMENT : MODE D'EMPLOI

- 3 Mon conseiller commercial m'aide à **estimer le nombre de kilomètres** que je réalise tous les ans. **CETTE ÉTAPE EST TRÈS IMPORTANTE !**

- 4 Je choisis **le temps** pendant lequel je souhaite garder le véhicule.
- 5 Je choisis **les assurances** et demande des explications à mon conseiller commercial.
- 6 En croisant les informations Véhicule / Km / Durée, j'obtiens **le montant** que je devrai payer **chaque mois** pendant la durée du contrat.



- 7 Je vérifie que l'offre de Renault est conforme avec mon budget et ce que je m'étais fixé.
- 8 En se basant sur la durée durant laquelle je souhaite garder le véhicule, mon concessionnaire Renault s'engage à me reprendre ce véhicule à un montant spécifié dans le contrat.
- 9 **Validation de mon dossier**, tout est OK, je suis prêt.

- 10 Je prends **possession du véhicule**, on me fait la démonstration du fonctionnement.

11 Je roule

12 Je roule



- 13 **Chaque mois**, je paye la mensualité prévue dans le contrat.

14 Je roule

15 Je roule



- 16 **L'entretien du véhicule peut être compris dans le prix**, et ce, pour toute la durée du contrat. Seuls les pneus sont à ma charge.

17 Je roule

18 Je roule

RENAULT minute



- 19 Une fois arrivé **au terme du contrat**, ou même avant, je reviens à la concession avec le véhicule.

- 20 Un technicien de la concession fait le tour du véhicule avec moi.

C'EST LA FIN DE MON CONTRAT

La concession reprend le véhicule au prix fixé dans le contrat si tout est OK.

QUE SE PASSE T-IL ?

J'AI 3 CHOIX :

- 1 Je rends mon véhicule.
- 2 Je rachète le véhicule car il me donne entière satisfaction et correspond toujours à mes besoins. (en payant l'engagement de reprise)
- 3 Je choisis de reprendre un nouveau contrat, et de repartir avec un véhicule neuf!



QUELQUES EXEMPLES DE FINANCEMENT

ETAPE 1 : Je définis mon budget.

ETAPE 2 : Je choisis un contrat de 15 000 km (essence) ou 20 000 km (diesel) par an, sur une durée de 4 ans.

ETAPE 3 : Je choisis de prendre ou non les assurances Décès Incapacité (DI) et la Financière Automobile (FA+).

ETAPE 4 : Avec tous ces éléments, mon conseiller commercial, me propose les véhicules suivants :



CLIO 2 CAMPUS 3P ACCESS GPL <small>RENAULT eco²</small>						
PRIX CATALOGUE	BONUS écologique	APPORT				
9 690 €	2000 €	SANS	1000 €	2000 €		
		138,27 €	112,9 €	87,52 €	PAR MOIS ⁽¹⁾	



TWINGO AUTHENTIQUE 1,2 16V 75 CV <small>RENAULT eco²</small>						
PRIX CATALOGUE	BONUS écologique	APPORT				
10 250 €	500 €	SANS	1000 €	2000 €	4000 €	
		190,8 €	165,42 €	140,05 €	89,3 €	PAR MOIS ⁽¹⁾



CLIO 3 AUTHENTIQUE 1,2 75 CV 3P <small>RENAULT eco²</small>						
PRIX CATALOGUE	BONUS écologique	APPORT				
13 000 €	0 €	SANS	1000 €	2000 €	4000 €	
		260,71 €	235,34 €	209,96 €	159,21 €	PAR MOIS ⁽¹⁾

GRAND MODUS AUTHENTIQUE 1,2 75 CV <small>RENAULT eco²</small>						
PRIX CATALOGUE	BONUS écologique	APPORT				
14 350 €	0 €	SANS	1000 €	2000 €	4000 €	
		287,79 €	262,41 €	237,04 €	186,29 €	PAR MOIS ⁽¹⁾



KANGOO TOMTOM EDITION DCI 85CV <small>RENAULT eco²</small>						
PRIX CATALOGUE	BONUS écologique	APPORT				
20 900 €	0 €	SANS	1000 €	2000 €	4000 €	
		411,9 €	386,52 €	361,15 €	310,4 €	PAR MOIS ⁽¹⁾

(1) Financements sur 49 mois et 80 000 km pour un véhicule diesel ou 60 000 km pour un véhicule essence ou GPL. Voir conditions sur www.gueudet.fr ou dans votre concession Renault Gueudet participante.